

Wir wollen Dich!



SIDOUN International

Wir haben, was die Welt braucht ... und Du unterstützt uns bei der Verteilung

SIDOUN International GmbH ist ein Softwareunternehmen für die Baubranche – und genau wie diese wachsen und expandieren wir. Damit alle Architekten, Baukonzerne und Ingenieure von unserem innovativen Produkt SIDOUN Globe® erfahren, brauchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt zusätzlich eine/n

Key Account Vertrieb für Bausoftware / Teamleiter (m/w/d)

Du willst etwas bewegen

- Du hegst eine Leidenschaft für lösungsbezogene Beratung und die vertriebliche Präsentation von Bausoftware im Bereich Ausschreibungssoftware (SIDOUN Globe®) und CAD (Autodesk Revit)
- Du aktivierst Leads, die durch unser Marketing generiert wurden und begleitest die Kunden durch den Vertriebsprozess
- Du gewinnst für uns Kunden im Segment großer Unternehmen aus der Baubranche und (Infrastruktur-)Konzerne und baust langfristige Beziehungen mit ihnen auf
- Deine Ansprechpartner sind Entscheider, mit denen du attraktive Lösungen und individuelle Konzepte erarbeitest
- Du präsentierst die Softwarelösungen schwerpunktmäßig online (80%), aber auch beim Kunden vor Ort (20%)
- Du trägst aktiv zur Erweiterung unseres Kundenstamms bei, indem Du die Wettbewerbssituation und die Bedarfsstruktur potenzieller Kunden analysierst
- Für Dich ist es selbstverständlich, eine übergeordnete Rolle zu erfüllen und gleichzeitig entspannt operativ im Team mitzuarbeiten
- Stringente Zielorientierung und absolute Flexibilität sind für dich keine Widersprüche, Dir gelingt ein spielerischer Umgang mit Beidem
- Es begeistert Dich, Ziele zu setzen, andere dafür zu begeistern und diese auch gemeinsam mit dem Team umzusetzen

Mal unter uns

Klar, wir könnten jetzt hier ausführlich aufführen, welche Skills Du haben solltest. Als erfahrener Vertriebsmitarbeiter weißt Du das aber selbst. Deshalb lass uns hier nur kurz auf Deine Stärken schauen: Selbstbewusstsein, Erfahrung im Umgang mit großen Potenzialen, Kritikfähigkeit, Lust und Freude am gemeinsamen Verkauf im Team, Freude beim Einsatz und Erlernen neuer Verkaufstechniken

Und mit wem das alles?

Gerne können wir ja mal zusammen Mittagessen. Mit allen Mitarbeitern und unserer Firmenköchin, die uns jeden Tag kostenloses Frühstück und Mittagessen zaubert. Frag jeden alles und Du wirst erstaunt sein, dass Begriffe wie Offenheit, Mut, Respekt, oder Vertrauen von uns gelebt werden. Achtsamkeit ist für uns kein Trend-Thema, sondern eine Grundhaltung. Transparente Kommunikation und aktiv gelebte Feedbackkultur prägen unseren Arbeitsalltag. Neugierig geworden? Wenn Du noch mehr über uns erfahren möchtest, besuche uns auf unserer Website.

Nun liegt es an Dir

Um ein Miteinander zu leben, braucht es gemeinsame Werte. Deshalb passen Menschen zu uns, die ihren Selbstwert und den Anderer nicht an der Höhe ihres Gehalts oder ihrer Stellenbezeichnung festmachen. Willst Du gemeinsam mit uns scheinbar Unmögliches erreichen? Dann solltest Du Dich schnellstens bewerben. Schicke deine Bewerbungsunterlagen an Maureen Jäckisch - jobs@sidoun.de und schon bist Du Deinem Traumjob ein Stückchen näher.

In Bewegung gibt es uns hier: <https://www.youtube.com/watch?v=ozgRmfajwE>